



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen

Vertriebsingenieur / technischen Vertriebsmitarbeiter (m/w) im Rahmen eines dualen Studiums

Im Rahmen eines dualen Studiums im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen bilden wir Sie über 3 Jahre ab Sommer 2015 zum Vertriebsingenieur aus. Im Anschluss übernehmen wir Sie in ein festes Arbeitsverhältnis.

- **Ihr Profi:** kontaktfreudig, dynamisch, gewissenhaft, loyal, selbständig, durchsetzungsstark, begeisterungsfähig für erklärungsbedürftige Produkte
- **Ihre Tätigkeit:** herausfordernd mit vielseitigen Perspektiven
- **Über WIDMER:** Wir sind seit über 125 Jahren Marktführer in der Federwellentechnik sowie Hersteller und Komplettanbieter von hochwertigen Sonnenschutzanlagen.

Interessiert? Dann schicken Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) per Mail an:

Oskar Widmer GmbH
Frau Jasmin Herchenröder
Otto-Hahn-Ring 7
64653 Lorsch
Tel.: 06251 / 70790-0
Mail: j.herchenroeder@oskar-widmer.de
Web: www.oskar-widmer.de

Aufgaben während des Studiums:

- Einarbeitung in sämtliche relevante kaufmännische und technische Bereiche, bspw.
 - Kundenberatung und -betreuung
 - Preiskalkulation
 - Einkauf
 - Rechnungswesen / Controlling
 - Marketing
 - EDV
 - Sonnenschutz- und Federwellentechnik
 - Steuerungstechnik
 - Montagetechnik

Aufgaben nach dem Studium:

- Übernahme und Betreuung eines bestehenden Kundenstamms
- Neukundenakquise
- Bearbeitung von Kundenanfragen
- Bearbeitung von Angeboten
- Planung und Umsetzung von Sonderlösungen
- Teilnahme an Messen und Kundenveranstaltungen
- Tourenplanung
- Begleitung von Maßnahmen zur Verkaufsförderung
- Teilnahme an Weiterbildungsmaßnahmen

Praxisplan für duales Studium Wirtschaftsingenieurwesen

0. Vorpraktikum (14 Wochen)

- Kennenlernen des Unternehmens: Kunden, Produkte, Lieferanten, Organisation
- Manuelle und maschinelle Grundfertigkeiten der Metallbearbeitung: Bohren, Sägen, Schleifen, Drehen, Fräsen, etc.
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen

1. Studienjahr (22 Wochen)

- Praktikum in der Konstruktion / Arbeitsvorbereitung und Umgang mit typischen Fragestellungen
- Einarbeitung in sämtliche relevante kaufmännische Bereiche, bspw.
 - Kundenberatung und -betreuung
 - Preiskalkulation
 - Einkauf
 - Rechnungswesen / Controlling
 - Marketing
 - EDV
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen

2. Studienjahr (30 Wochen)

- Mitarbeit bei Projekten in der Konstruktion / Spezialanfertigungen
- Einarbeitung in die Montage von Sonnenschutzanlagen
- Einarbeitung in die Steuerung von Sonnenschutzanlagen
- Vertiefung der betriebswirtschaftlichen Kenntnisse mit dem Fokus auf Marketing, Vertrieb und Controlling
- Begleitung der Vertriebsmitarbeiter bei Kundenbesuchen
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen

3. Studienjahr (24 Wochen)

- Begleitung der Vertriebsmitarbeiter bei Kundenbesuchen
- Bearbeitung eigenständiger Projekte / Kundenaufträge und -anfragen unter Anleitung
- Bachelor-Arbeit